



Smarte Leadgenerierung mit LeadLab

Unsere Software LeadLab identifiziert namentlich Unternehmen, die Ihre Website besuchen und zeigt, für was sich das Unternehmen genau interessiert.

Neue Leads für den Vertrieb, Mehr Wissen über Bestandskunden, bisher unbekannte Informationen für das Marketing.



Firmenübersicht 🔒

🚩 Firmen Kennzeichen
📄 Vorlagen
📄 Export
⚙️ Konfiguration

Wir haben für Sie 10 Firmen identifiziert.

📅 01 Juni 2023 - 11 Aug. 2023
🔽 Filter
🔥 Scoring

☐	Firma	Ländercode	PLZ	Stadt	Besuche	Verweildauer	Seiten	Aktionen
☐	wiredminds GmbH		70176	Stuttgart	74	24:12:15	HOME, 478 contact, 132 shopseite, 105 kasse, 79 warenkorb, 78	G X in OC ⋮
☐	Van Dellsen Robotocs Bv		1072AA	Amsterdam	2	00:02:14	HOME, 3 produkt metal-pipe, 2 automotive, 1 karriere, 1 kasse, 1	G X in OC ⋮
☐	B Bartz Werkzeuge AG		20038	Hamburg	1	00:02:07	HOME, 3 produkt metalworking-ma... kasse order-received 6808... produkt work-gloves, 2	G X in OC ⋮

LeadLab löst Kernfragen im Vertrieb & Marketing



Sales

Wer hat Wann Interesse an Welchem Produkt?

Wie kann ich dem Wettbewerb voraus sein?

Wie kann ich meine Abschluss-Chancen erhöhen?



Marketing

Wen erreiche ich über Welche Kampagne?

Wie kann ich mehr Leads über Kampagnen generieren?

Wie erreiche ich schneller der ROI des Marketing-Invests

LeadLab liefert sofort Antworten und Mehrwerte. Es entschlüsselt bestehende, aber bisher verborgene Informationen.
Keine zusätzlichen Marketing-Investments, keine Anlaufzeiten.

LeadLab liefert

Konkrete Firmennamen

LeadLab identifiziert namentlich Unternehmen, die Ihre Website besucht haben

[Wer interessiert sich für Ihre Produkte?](#)

Verhaltensdaten

Zu dem Firmennamen sehen Sie alle Aktionen & welche Seiten besucht wurden

[Für was genau interessiert sich das Unternehmen?](#)

Erweiterte Daten

Zusätzliche Firmenprofil-Daten wie Branchen-, Größe, Umsatz- & Adressdaten.

[Passt das Unternehmen zu meiner Zielgruppe?](#)

Zielgruppen-Analysen

Bisher unbekannte Informationen über Zielgruppen und Kampagnen

[Ist die richtige Zielgruppe auf der Website? Welche Kampagne bringt die besten Leads?](#)

	Firmen	Land	PLZ	
<input type="checkbox"/>	WiredMinds GmbH		70176	Stuttgart
<input type="checkbox"/>	EXFORM		86199	Augsburg
<input type="checkbox"/>	VAN DELLSSEN		1072AA	Amsterdam
<input type="checkbox"/>	Banzing Ag		8001	Zürich
<input type="checkbox"/>	Schwartz & Schwarz Stahl GmbH		46589	Leipzig
<input type="checkbox"/>	STINGER		EC2V5A	London
<input type="checkbox"/>	UGINE		75010	Paris
<input type="checkbox"/>	PBU CAD-Systeme GmbH		47445	Moers

In diesen Bereichen unterstützt LeadLab im Detail

Neukunden

- ✓ Neue Leads für Sales-Pipeline, mehr Umsatzchancen
 - ✓ Effektivere Bearbeitung Lead-Pipeline, Verkürzung Sales-Cycle
 - ✓ Schnellere Akquise-Chance als der Wettbewerb
-

Bestandskunden

- ✓ Cross & Up-Selling Potenziale erkennen
 - ✓ Erhöhung Bestandskunden-Umsatz durch Zusatzverkäufe
 - ✓ Bestandskunden-Radar: Die Kunden immer im Blick, einfachere Kundenpflege
-

Marketing

- ✓ Mehr Lead-Output aus Ihren Kampagnen, nicht nur konvertierte Leads
- ✓ Bisher unbekannte Informationen über Zielgruppe. Erreiche ich die Richtige?
- ✓ Schnellerer ROI von Kampagnen

**Ich würde mich sehr über einen persönlichen Austausch (ca. 20 Min.)
freuen und gerne mit Ihnen besprechen:**

- ✓ Welche Mehrwerte LeadLab konkret für Ihr Unternehmen liefern kann
- ✓ Wie LeadLab Sie bei Ihren Herausforderungen unterstützen kann
- ✓ Wie Kunden aus ähnlichen Branchen bereits erfolgreich mit LeadLab arbeiten

Gerne können wir einen Termin direkt über meinen [KALENDER](#) vereinbaren



Christina Schmitt
christina.schmitt@wiredminds.de
0711 – 585 331 - 313

Auswahl unserer Kunden

